



LITTLE LED

DIGITAL & SIGNAGE

WIE ZIJN WIJ?

Little Led is specialist en totaalleverancier van (digitale) signing objecten & Digital Out Of Home (DOOH)-oplossingen. Jaarlijks realiseren wij talloze opvallende digitale projecten in de Benelux voor onder andere retail, vastgoed, gemeenten en adverteerders.

Little Led bevindt zich in een groeifase waarin professionalisering en schaalvergroting centraal staan. Om deze volgende stap mogelijk te maken, zijn wij op zoek naar een 'Senior Accountmanager' die niet alleen verkoopt, maar ook meebouwt aan een toekomstbestendige salesorganisatie.

WAT GA JE DOEN?

Als Senior Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het opzetten, uitbouwen en professionaliseren van de commerciële activiteiten van Little Led.

JE WERKZAAMHEDEN BESTAAN ONDER ANDERE UIT:

- ✓ Het zelfstandig opbouwen van een eigen salespipeline en omzet;
- ✓ Actief benaderen en ontwikkelen van nieuwe B2B-klienten;gp
- ✓ Uitbouwen en onderhouden van bestaande klantrelaties;
- ✓ Meedenken en participeren in het marketing- & salesmodel;
- ✓ Inrichten, optimaliseren en bewaken van het volledige salesproces (lead → deal → aftersales);
- ✓ Werken met en optimaliseren van CRM-systemen, forecasting en rapportages;
- ✓ Signaleren van marktontwikkelingen binnen Petrol, DOOH, Retail/Vastgoed & overig markten.

WIE ZOEKEN WIJ?

Wij zoeken een ervaren, zelfstandige salesprofessional die energie krijgt van bouwen, structureren en groeien.

MUST-HAVES:

- ✓ Minimaal 10 jaar relevante commerciële werkervaring (B2B);
- ✓ Ervaring met het opzetten en uitwerken van salesprocessen;
- ✓ Senior profiel
- ✓ Zelfstandig, ondernemend en resultaatgericht;
- ✓ Goede beheersing van Nederlandse en Engelse taal, mondeling en schriftelijk;
- ✓ Ervaring met CRM-systemen en alle office-pakketten;
- ✓ In bezit van rijbewijs B.
- ✓ Je hebt de bereidheid bij te scholen/leren (must);
- ✓ Je hebt een proactief karakter en kunt zelfstandig werken;
- ✓ Target gedreven

PRÉ:

- ✓ Ervaring binnen één of meerdere van de gestelde markt(segmenten)
- ✓ Beschikt over een relevant netwerk in Nederland;
- ✓ Ervaring binnen een scale-up of groeiende organisatie.



LITTLE LED

DIGITAL & SIGNAGE

WAT WIJ JOU KUNNEN BIEDEN

- ✓ Sleutelrol binnen een ambitieus en groeiend bedrijf;
- ✓ Grote mate van vrijheid en verantwoordelijkheid;
- ✓ Directe invloed op de commerciële strategie;
- ✓ Ruimte doorgroeimogelijkheden
- ✓ Marktconform salaris, op basis van ervaring en senioriteit;
- ✓ Bonusstructuur op basis van prestaties;
- ✓ Auto, telefoon & laptop van de zaak;
- ✓ Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en studiebudget;
- ✓ Prettige werksfeer met korte lijnen en ruimte voor initiatief.

Mocht je geïnteresseerd zijn in, of vragen hebben over deze functie stuur dan je motivatie en CV naar info@littleled.nl.

ARBEIDSVORWAARDEN

SALARIS

€€€ 4250 - 5500

BONUS

Prestatiegericht

DIENSTVERBAND

Fulltime

MOBILITEIT

Leaseauto of marktconform mobiliteitsbudget

VAKANTIEDAGEN

24 vakantiedagen per kalenderjaar

PENSIOEN

Goede pensioenregeling met werkgeversbijdrage

EXTRA

Opleidingsbudget + mooie doorgroeimogelijkheden